

PASANTÍA: EN ESTRATEGIA DE VENTAS Y DESARROLLO DE EQUIPO

Descripción del Puesto:

Buscamos a una persona altamente motivada para unirse como Interno en **Estrategia de Ventas y Desarrollo de Equipo, encargada de construir y liderar desde cero nuestro equipo de ventas.** Este rol requiere pensamiento estratégico, habilidades de liderazgo y la capacidad de trabajar de forma autónoma para desarrollar e implementar estrategias de ventas efectivas. El/la interno colaborará estrechamente con otros departamentos para adaptar los esfuerzos de venta a nuestro público objetivo y establecer una sólida estructura de ventas para los servicios de Cholula Capital. Esta pasantía es ideal para personas apasionadas por el desarrollo de negocios, el liderazgo y la planificación estratégica, que deseen adquirir experiencia práctica en un entorno internacional y dinámico.

Responsabilidades

- Desarrollar e implementar una estrategia de ventas para promover los servicios de Cholula Capital.
- Construir y liderar un equipo de ventas desde cero, estableciendo metas y guiando a los miembros del equipo.
- Identificar y contactar a potenciales clientes mediante investigación de mercado y estrategias de alcance.
- Colaborar con otros departamentos para alinear las estrategias de ventas con las necesidades del cliente.
- Establecer alianzas clave para ampliar el alcance y la visibilidad de Cholula Capital.
- Monitorear y analizar el desempeño de ventas, aplicando mejoras basadas en datos.



Perfil requerido

- Fuertes habilidades de liderazgo y capacidad para construir y gestionar un equipo.
- Mentalidad emprendedora con iniciativa y autonomía.
- Pensamiento analítico y capacidad para planificar estratégicamente.
- Excelentes habilidades de comunicación y negociación.
- Capacidad para adaptarse a nuevos retos y orientar los esfuerzos a resultados.
- Experiencia previa en ventas, marketing o desarrollo de negocios es una ventaja.
- Dominio del inglés; conocimiento del español es una ventaja.

Detalles de la Pasantía:

- **Ubicación:** Puebla, México (presencial, con viajes ocasionales).
- **Duración:** Flexible (preferentemente mínimo de 3 meses).
- **Compensación:** No remunerada, pero con múltiples beneficios:

- Descuento en alojamiento en las propiedades de Cholula Capital.
- Participación gratuita en eventos culturales.
- Acceso sin costo a viajes y excursiones de varios días.
- Oportunidades únicas de networking con estudiantes y profesionales del mundo empresarial.

Esta pasantía ofrece una excelente oportunidad para adquirir experiencia real en estrategia de ventas, liderazgo y desarrollo de negocios. Si tienes ganas de liderar un proyecto, construir un equipo y dejar una huella significativa, ¡te invitamos a postularte!



Postúlate

- Envía tu CV y una breve carta de motivación a cholulacapitalmx@gmail.com con el asunto “Postulación interno en Estrategia de Ventas y Desarrollo de Equipo”.

